ビジネス交渉スキル(中国語)

2024年9月19日(木) 9:30~12:00,13:30~17:00

主催:英創安衆企業管理諮詢(深セン)有限公司 深セン市福田区深南大道和金田路交差点 金地中心15階C10-C11室

○ 特徴

本研修では、交渉スペシャリストと一緒に、事例分析から交渉での行き 詰まりを打開し、win-winの結果に至るまでの方法を実践形式で学び ます。

○ 内容

I 交渉戦略の分析

- ・win-win理念とは
- ・交渉前の準備-リストアップ
- ・交渉ルートの設計
- ・交渉プロセスの理解

Ⅱ ~ V交渉のステップとリードの方法

- ・アイスブレイク
- ・提案と期待
- ・価格交渉と最大利益獲得
- ・合意促進・win-winの実現

○ 対象者:役職不問、交渉スキルを向上させたい方



○ 講師:呂春蘭

英創安衆企業管理諮詢(上海)有限公司 首席講師

アリババ、一汽大衆、万科、申銀万国などの有名企業指名の講師で、豊富な経験をもとに問題と向き合い、ポイントをおさえます。講義ではその場で実際の営業や交渉時の問題を解決し、目に見える結果を残します。

申込書

本申込書に必要事項をご記入の上、下記メールアドレスまでお申込みください

Email: <u>infosz@persolkellyconsulting.com</u>

(担当: PERSOLKELLY Consulting Ms.林)

○ 費用: 2,400元/人(6%増値税込み)

※弊社人事労務コンサルティング会員の方には 1,600元/名にてご案内させて頂きます。

(発票宛名)				
参加者氏名	性別	役職	E-mail	電話番号
支払方法	□銀行振込		振込銀行:招商银行深圳中央商务支行 口座番号:817682070510001 振込口座名:英创安众企业管理咨询(深圳)有限公司	
発票種類	□ 普通発票 □ 増値税専用発票(還付率6%) ※増値税発票が必要な場合、増値税専用発票の発行に必要となる項目をご提供ください。			

※お問合せ先: 林(日本語可) 0755-23996500 (Ext.682)